

ZOË

Comunicación

Dossier profesional



NURIA SÁNCHEZ ROMANOS

19.000 horas entrenando habilidades
15.000 asistentes a sus formaciones
1.000 acciones formativas impartidas
20 años de carrera profesional

Nació en Barcelona el 3 de agosto de 1968. Es **Máster EMBA, Executive Master in Business Administration**, por la por la Escuela de Negocios ISM-ESIC de Barcelona y **Máster en Dirección Comercial y Fuerza de Venta (CESDE)** y **Máster en Coaching integral, certificado por ASESCO.**

Ha formado a más de 15.000 personas en el mundo de la empresa, la educación convencional, social y la familia.

Su reto: *conseguir que los demás cumplan sus objetivos.*

Su enfoque: *hacerlo de forma rápida, práctica y fácilmente aplicable.*

Núria lleva 19.000 horas dedicadas a entrenar habilidades desde 1995. En ese tiempo ha desarrollado más de 700 acciones para grupos de personas (directivos y mandos intermedios) en empresas de diferentes sectores, sumando un total de más de 15.000 personas. Ha trabajado tanto para grandes organizaciones como pymes y desde empresarios y directivos a equipos de venta o atención al cliente.

Es la creadora del Método NSR para la Educación Emocional, que integra fórmulas y herramientas derivadas de la Educación Emocional, el Coaching (entrenamiento), la PNL, (Programación Neurolingüística) y el Alto Rendimiento. Profesionales como coaches, formadores, directivos, profesorado, educadores del mundo de la empresa y la educación, ya han vivido la experiencia del **Método NSR**.

Inició su trayectoria profesional en el ámbito de las ventas, lo que le dio una visión fundamental de la importancia de la actitud, la constancia y la perseverancia. *“Es un trabajo para el que la actitud es clave, la definición de objetivos.... Para mí estos años fueron un gran aprendizaje. Lo que aprendía para mí misma, entrenaba a otros a hacerlo (...) **Mi objetivo se convirtió en que los demás alcanzasen los suyos. Aprendí a darlo todo: a sostener la positividad, la actitud, la comunicación, la empatía, el liderazgo, el sentido de equipo y el orgullo de pertenencia**”.* *“Mi misión era potenciar esas habilidades en los demás y a ella le acompañaba mi visión...**Para mí la visión es un ejercicio de imaginación y unos pasos firmes hacia lo imaginado. Ir siempre a la acción**”*

El carácter abierto y dinámico de Nuria Sánchez Romanos, junto a su carrera profesional y de vida, contribuyen a que el **Método NSR** sea resolutivo y se pueda aplicar para recuperar las ganas de hacer y conseguir, ordenar los pasos que den alcance al bienestar, y en definitiva lograr metas con las herramientas concretas y específicas para sentir, creer, pensar y hacer en una misma dirección.

Nuria Sánchez Romanos colabora permanentemente en diferentes instituciones como:

Foment Formació (Centro de formación para la mejora continua profesional y personal)

Reig Jofre Group (Líder en el sector farmacéutico europeo)

Grup Pitagora (Empresa enfocada al desarrollo del talento de las personas y en consecuencia, la mejora de los resultados empresariales).

IL3 (Instituto de formación continua de la Universidad de Barcelona)

Grupo Crit (Cuarta referencia en el sector de los recursos humanos)

ICFIDE Consulting & Training (Consultoría de empresa, recursos humanos y formación)

CP'AC (Fundación privada para la promoción de auto ocupación de Cataluña)

ADEDE (Asociación de Mujeres empresarias, directivas y emprendedoras de las Tierras del Ebro)

Fundación per a la Educació la Granja Escola (Dedicados íntegramente a la Educación).

Centre d'Estudis Professionals Jaume Viladoms (Conjunto de centros de titularidad privada y estructura educativa)

Derivalya (Consultora tecnológica, formación continua, ingeniería informática)

Cursos que imparte

- Dinamización de Outdoors desde la Educación Emocional
- Aprender a prevenir, detectar y detener situaciones de acoso escolar diferenciando los conflictos comunes del Bullying y aplicando fórmulas educativas eficientes.
- Desarrollo de Habilidades sociales
- Análisis transaccional desde la Educación Emocional
- El arte de hablar en público
- Actividades de venta
- Herramientas prácticas Educación Emocional aplicada.
- Desarrollo de habilidades para la Educación Emocional
- Trabajo en Equipo desde la Educación Emocional
- El arte de mimar a los clientes
- Dirección por Objetivos
- Gestión de quejas y reclamaciones
- Comunicación Interdepartamental
- Gestión del Tiempo
- Curso Práctico de Educación Emocional para profesores
- Inteligencia Emocional
- Marketing Emocional
- Inteligencia Emocional en el marco lúdico formativo
- Coaching Ejecutivo/Mentoring

- Coaching Organizacional
- Habilidades de Dirección comercial
- Desarrollo profesional y personal
- Desarrollo profesional Desde la Habilidad a la Acción (Coaching asistido con Caballos)
- Ediciones Seminarios Educación Emocional para todos
- Seminario desde la Educación Emocional, hacemos Empresa
- Coaching comercial Habilidades de Comunicación, Venta y Gestión
- Educación Emocional en la Escuela
- Comunicación efectiva
- Educación emocional para profesores
- Herramientas para la Alta Dirección
- Gestión del estrés
- Coaching Corporativo, Innovación
- Seminario Actíivate, motíivate
- Excelencia en la Cohesión de Equipo E.E
- Coaching Coporativo, Liderazgo
- Prevención y control del estrés
- Cómo vender, actitud +competencias
- Cooperación entre personas
- Trabajo y motivación de Equipos
- Coaching Corporativo y ejecutivo
- Telemarketing
- Coaching Corporativo Comercial
- Liderazgo
- Seminarios: Herramientas de Motivación

Más información: <http://www.metodonsr.com/>

ZOË

Comunicación

SILVIA VELANDO

Tel. 93 465 27 09 · 696 11 23 38

Silvia@zoecomunicacion.com

www.zoecomunicacion.com

